

Comestero Sistemi (Italia)

Marco Labocetta,
direttore acquisti, logistico e tecnico

12 Il primo semestre per la nostra azienda è stato caratterizzato da una considerevole crescita non solo a livello economico, ma soprattutto per quanto riguarda il consolidamento di quelli che erano i nostri obiettivi. Obiettivi che rappresentano per noi nuovi e stimolanti punti di partenza per il raggiungimento di sempre più ambiziosi traguardi futuri. Sicuramente possiamo dirci soddisfatti dell'aumento di domanda che stiamo ricevendo dalla nostra clientela. Un aumento considerevole che vede coinvolta la nostra divisione tecnica in progetti sempre più ricercati, studiati sulla base delle esigenze di ciascun cliente.

3 Il primo semestre 2007 si è contraddistinto per un'importante crescita e si è dimostrato in linea con quelli che erano gli obiettivi aziendali. Perciò non possiamo che dirci soddisfatti per quanto fat-

to finora e siamo estremamente certi che l'anno non potrà che essere chiuso positivamente. Per quanto riguarda il 2008, siamo ottimisti su quelli che saranno i risultati, ma soprattutto prospettiamo un incremento di quella che è la nostra presenza sul mercato e una crescita di quello che è il nostro supporto tecnico rivolto alla clientela.

4 La problematica più grande riscontrata nel 2007 è da ricercarsi nell'andamento delle materie prime, il quale ha provocato un considerevole aumento dei costi di approvvigionamento. Un altro problema è da attribuirsi alla gestione dei trasporti logistici intercontinentali, i quali hanno provocato ritardi sulle consegne.



The Comestero Sistemi headquarters